

DOKUMENT ZAWIERAJĄCY KLUCZOWE INFORMACJE

CEL

Poniższy dokument zawiera kluczowe informacje o danym produkcie ochronno-oszczędnościowym. Nie jest to materiał marketingowy. Udzielenie tych informacji jest wymagane prawem, aby pomóc w zrozumieniu charakteru tego produktu ochronno-oszczędnościowego oraz ryzyka, kosztów, potencjalnych zysków i strat z nim związanych, a także pomóc w porównywaniu go z innymi produktami.

PRODUKT

Nazwa produktu: Ubezpieczenie na Życie i Dożycie „PREMIUM”.

Identyfikator produktu: OWU168.

Twórca produktu: „POLISA-ŻYCIE” Towarzystwo Ubezpieczeń Spółka Akcyjna Vienna Insurance Group (dalej: „POLISA-ŻYCIE”).

Kontakt: www.polisa-zycie.pl. Aby uzyskać więcej informacji, należy zadzwonić pod nr tel. 22 501 68 88

Właściwy organ nadzoru nad twórcą produktu: Komisja Nadzoru Finansowego.

Data sporządzenia niniejszego dokumentu: 01.01.2018 r.

OSTRZEŻENIE

Masz zamiar kupić produkt, który nie jest prosty i który może być trudny w zrozumieniu.

CO TO ZA PRODUKT?

Rodzaj: „PREMIUM” to indywidualne ubezpieczenie na życie i dożycie o charakterze ochronno-oszczędnościowym ze składką regularną (miesięczną, kwartalną, półroczną, roczną) lub jednorazową, zawierane na czas określony.

Cele:

- zapewnienie ochrony na wypadek:
 - zgonu Ubezpieczonego,
 - Powstania trwałego inwalidztwa Ubezpieczonego wskutek nieszczęśliwego wypadku – Umowa Dodatkowa 1
 - wystąpienia u ubezpieczonego poważnego zachorowania - Umowa Dodatkowa 2
 - powstania trwałej całkowitej niezdolności Ubezpieczonego do pracy - Umowa Dodatkowa 3.
- oszczędnościowy – wypłata sumy ubezpieczenia na wypadek dożycia przez Ubezpieczonego do końca Okresu ubezpieczenia,
- możliwość udziału Ubezpieczonego w zyskach wynikających z inwestowania przez „POLISA-ŻYCIE” aktywów na pokrycie rezerw techniczno-ubezpieczeniowych (aktywa na pokrycie rezerw techniczno-ubezpieczeniowych inwestowane są przez „POLISA-ŻYCIE” w instrumenty rynku pieniężnego i kapitałowego, w szczególności obligacje skarbowe; aktywa lokowane są z uwzględnieniem rodzaju oferowanego ubezpieczenia oraz zasady osiągnięcia jak największego stopnia bezpieczeństwa i rentowności przy jednoczesnym zachowaniu płynności środków).

Docelowy inwestor indywidualny

osoba fizyczna, posiadająca pełną zdolność do czynności prawnych, jeżeli:

- akceptuje długoterminowy charakter produktu (rekomendowany okres 20 lat),
- poszukuje produktu, który poza możliwością ochrony ubezpieczeniowej osoby fizycznej, na rzecz której świadczona jest ochrona ubezpieczeniowa (Ubezpieczony, również małoletni), zapewni również wypłatę 100% Sumy ubezpieczenia na

- wypadek dożycia Ubezpieczonego do końca okresu ubezpieczenia oraz daje Ubezpieczonemu możliwość udziału w zysku wynikającego z inwestowania przez „POLISA-ŻYCIE” aktywów na pokrycie rezerw techniczno-ubezpieczeniowych,
- chce zawrzeć umowę na swoją rzecz lub na rzecz osoby trzeciej (Ubezpieczony), która w dniu zawarcia umowy ubezpieczenia ukończyła 5 rok życia i nie ukończyła 60 (wiek Ubezpieczonego może wpływać na zakres ochrony ubezpieczeniowej) roku życia,
- ma możliwość regularnego wpłacania Składek lub opłacenia składki jednorazowej.

Świadczenia ubezpieczeniowe i koszty:

Składka należna z tytułu umowy ubezpieczenia obejmuje składkę podstawową należną z tytułu ubezpieczenia podstawowego (w zakresie zgonu Ubezpieczonego oraz dożycia Ubezpieczonego do końca okresu ubezpieczenia) oraz składkę ochronną dobrowolną należną z tytułu umów dodatkowych, o ile umowa ubezpieczenia obejmuje oprócz ubezpieczenia podstawowego również ubezpieczenie w zakresie Umów Dodatkowych. Wysokość składki ustalana jest na podstawie taryfy obowiązującej w „POLISA-ŻYCIE” w dniu wypełnienia wniosku o zawarcie umowy ubezpieczenia w zależności od: długości okresu ubezpieczenia, Wieków oraz wykonywanego zawodu przez Ubezpieczonego w dniu zawarcia umowy, wysokości sumy ubezpieczenia na wypadek zgonu, i na wypadek dożycia do końca okresu ubezpieczenia zakresu Umów Dodatkowych, oraz wyników oceny ryzyka ubezpieczeniowego przeprowadzonej przez „POLISA-ŻYCIE” na podstawie stanu zdrowia Ubezpieczonego. Umowa Ubezpieczenia może zostać zawarta w wariantach bez waloryzacji sumy ubezpieczenia i składki lub z waloryzacją sumy ubezpieczenia i składki (zasady waloryzacji określone są w § 15 OWU).

Wysokość sumy ubezpieczenia na wypadek zgonu oraz dożycia do końca okresu ubezpieczenia określa we wniosku o zawarcie umowy ubezpieczenia Ubezpieczający (suma ubezpieczenia z tytułu zgonu i z tytułu dożycia są równe). Suma ubezpieczenia może podlegać corocznej waloryzacji w zależności od wybranego przez Ubezpieczającego wariantu umowy ubezpieczenia (zasady waloryzacji określone są w § 15 OWU). Suma ubezpieczenia na wypadek zgonu lub dożycia stanowi podstawę określania wysokości świadczeń z tytułu Umów Dodatkowych

Po zakończeniu 2 roku trwania umowy oraz po każdym kolejnym roku do wartości polisy dopisywany jest udział w zysku z lokat aktywów stanowiących pokrycie rezerwy ubezpieczeń na życie za dany rok ubezpieczenia (zasady przyznawania udziału w zysku określone są w § 20 OWU). Udział w zyskach podwyższa sumę ubezpieczenia w ten sposób, że wartość udziału w zyskach traktowana jest jako składka jednorazowa (obliczana na podstawie parametrów branych pod uwagę przy obliczaniu składki według wartości na dzień dopisywania udziału w zyskach, z wyłączeniem ponownej oceny ryzyka i zawodu Ubezpieczonego) za cały okres ubezpieczenia odpowiednio zwiększająca sumę ubezpieczenia. Po upływie 5 lat trwania umowy ubezpieczenia Ubezpieczający na zasadach i warunkach określonych w § 19 OWU posiada prawo wnioskowania o przekształcenie umowy na ubezpieczenie bezskładkowe z zakresem odpowiedzialności ograniczonym wyłącznie do ubezpieczenia podstawowego.

Zdarzenie ubezpieczeniowe w okresie ubezpieczenia	Świadczenie
zgon Ubezpieczonego w okresie ubezpieczenia	100% sumy ubezpieczenia, 200% sumy ubezpieczenia jeżeli zgon nastąpił w wyniku nieszczęśliwego wypadku innego niż wypadek komunikacyjny 300% sumy ubezpieczenia jeżeli zgon nastąpił w wyniku wypadku komunikacyjnego
dożycie przez Ubezpieczonego do końca Okresu ubezpieczenia suma ubezpieczenia	100% sumy ubezpieczenia,
Powstania trwałego inwalidztwa Ubezpieczonego wskutek nieszczęśliwego wypadku	maksymalnie 100% sumy ubezpieczenia, świadczenie płatne zależnie od rodzaju zdarzenia według zakresu z §9 Umowy Dodatkowej 1
wystąpienia u ubezpieczonego poważnego zachorowania - Umowa Dodatkowa 2	30% sumy ubezpieczenia,
powstania trwałej całkowitej niezdolności Ubezpieczonego do pracy - Umowa Dodatkowa 3	Przekształcenie umowy w zakresie podstawowym oraz Umów Dodatkowych na ubezpieczenie bezskładkowe, przy zachowaniu obowiązujących wysokości świadczeń

Definicje świadczeń oraz wyłączenia i ograniczenia odpowiedzialności „POLISA-ŻYCIE” zostały wskazane w OWU.

Przykładowa wartość świadczeń została wskazana w Załączniku do niniejszego Dokumentu zawierającego kluczowe informacje.

Ubezpieczenie może zostać rozszerzone o Umowy Dodatkowe, których warunki oraz wysokość świadczeń szczegółowo wskazane zostały w OWU.

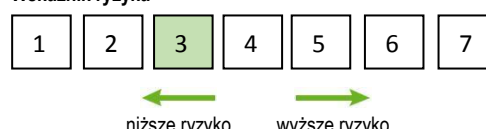
Czas trwania umowy:

- Umowa ubezpieczenia zawierana jest na czas określony (okres ubezpieczenia może trwać minimum 5 lat i nie dłużej do roku w którym Ubezpieczony ukończy 75 rok życia, jeżeli umowa nie obejmuje Umów Dodatkowych lub 67 rok życia Jeżeli zakres ochrony został rozszerzony o którąkolwiek umowę Dodatkową),
- Umowa ubezpieczenia ulega automatycznemu rozwiązaniu na skutek:

- braku zapłaty składki regularnej w należynej wysokości w dodatkowym terminie za dany okres pomimo uprzedniego wezwania do zapłaty składki w terminie
- dożycia Ubezpieczonego do końca okresu ubezpieczenia – wpływ okresu na jaki umowa ubezpieczenia została zawarta.
- w przypadku zgonu Ubezpieczającego w okresie ubezpieczenia jeżeli umowa została zawarta na rzecz małoletniego i w chwili zgonu nie posiada wartości wykupu lub posiada wartość wykupu, ale trwa krócej niż 5 lat

JAKIE SĄ RYZYKA I MOŻLIWE KORZYŚCI?

Wskaźnik ryzyka



Wskaźnik ryzyka uwzględnia założenie, że będziesz utrzymywać produkt przez 20 lat.

Jeżeli spieniężysz produkt na wczesnym etapie, otrzymasz Wartość wykupu (Wartość wykupu określana jest na każdy rok trwania umowy i wskazana jest na polisie ubezpieczeniowej), której wysokość zależy od wysokości dopisywanego udziału w zyskach w kolejnych latach trwania umowy ubezpieczenia, o ile jest należny zgodnie z postanowieniami §20 OWU. Być może wychodząc z produktu na wczesnym etapie nie będziesz miał udziału w zyskach lub Twój udział w zyskach może być niski. Zasady dotyczące wcześniejszego wyjścia z produktu wyszczególnione są w tabeli znajdującej się w części niniejszego dokumentu – „Ile czasu powinienem posiadać produkt i czy mogę wcześniej wypłacić pieniądze?”. Zasady przyznawania udziału w zysku określone są w § 20 OWU.

Ogólny wskaźnik ryzyka uwzględniający założenie, że będziesz utrzymywać produkt przez 20 lat:

- stanowi wskazówkę co do poziomu ryzyka inwestycyjnego produktu. Możesz porównać ogólny wskaźnik ryzyka w produkcie z ogólnym wskaźnikiem ryzyka w innych produktach. Ogólny wskaźnik ryzyka pokazuje jakie jest prawdopodobieństwo znacznej straty na produkcie tj. otrzymania na koniec inwestycji kwoty znacznie niższej niż suma wpłaconych składek regularnych na produkt, oraz
- stanowi wskazówkę co do poziomu ryzyka inwestycyjnego instrumentów w które „POLISA-ŻYCIE” inwestuje aktywa na pokrycie rezerw technicznoubezpieczeniowych w celu wypracowania zysku, w którym możesz mieć udział. Ogólny wskaźnik ryzyka pokazuje jakie jest prawdopodobieństwo straty na zainwestowanych przez „POLISA-ŻYCIE” aktywach na pokrycie rezerw techniczno-ubezpieczeniowych w celu wypracowania zysku z powodu zmian rynkowych. Wskaźnik ryzyka ma na celu pokazanie jak bardzo ryzykowne są instrumenty, w które inwestuje „POLISA-ŻYCIE” aktywa na pokrycie rezerw techniczno-ubezpieczeniowych w celu wypracowania zysku.

Ryzyka bazowe uwzględnione w ogólnym wskaźniku ryzyka to ryzyko kredytowe, ryzyko płynności, ryzyko rynkowe.

Zakres klas ryzyka w produkcie wynosi 3, co stanowi średnio niską klasę ryzyka.

Oznacza to, że:

- potencjalne straty na produkcie oceniane są jako średnio małe, oraz
- potencjalne straty na zainwestowanych przez „POLISA-ŻYCIE” aktywach na pokrycie rezerw techniczno-ubezpieczeniowych w celu wypracowania zysku wskutek przyszłych wyników oceniane są jako średnio małe, a złe warunki rynkowe prawdopodobnie nie wpłyną na naszą zdolność wypracowania zysku.

Wskaźnik ryzyka w produkcie a także zwrot z inwestowanych przez „POLISA-ŻYCIE” aktywów na pokrycie rezerw techniczno-ubezpieczeniowych zależy od instrumentów, w które inwestuje „POLISA-ŻYCIE” w celu wypracowania zysku, w którym możesz mieć udział.

W przypadku niemożności wypłacenia Ci przez „POLISA-ŻYCIE” należnej kwoty z tytułu dożycia, możesz stracić całość należnych Ci środków. Możesz jednak skorzystać z systemu ochrony konsumentów (zobacz sekcja „Co się stanie, jeśli „POLISA-ŻYCIE” nie ma możliwości wypłaty?”). Ochrona ta nie jest uwzględniona we wskaźniku przedstawionym powyżej.

Koszty w czasie

Inwestycja	4 000 PLN (roczna składka z Ubezpieczenie podstawowe)		
Składka za ochronę ubezpieczeniową	524,53 PLN (jest to roczna wartość składki, jaka służy na pokrycie statystycznego ryzyka śmierci w okresie ubezpieczenia).		
Scenariusze	W przypadku spieniężenia po 1 rocznicy ubezpieczenia	W przypadku spieniężenia po 10 rocznicy ubezpieczenia	W przypadku spieniężenia w 20 rocznicę ubezpieczenia (zalecany okres utrzymywania)
Łączne koszty (%)	87%	22,6%	20,2%
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym(%)	87%	4,0%	1,9%

Struktura kosztów

W poniższej tabeli przedstawiono:

- wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z wpłacanej przez Ciebie Składki regularnej, który możesz uzyskać na koniec zalecanego okresu utrzymywania (w symulacjach przyjęto 20 lat), w ujęciu rocznym,
- znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Poniższa tabela przedstawia wpływ na zwrot w ujęciu rocznym			
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	0,00%	Wpływ kosztów ponoszonych przy wejściu w produkt. Jest to największa kwota, jaką zapłacisz, być może zapłacisz mniej. Podana kwota obejmuje koszty dystrybucji.
	Koszty wyjścia	0,00%	Wpływ kosztów wyjścia z produktu.
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	0,00%	Wpływ kosztów kupna i sprzedaży przez nas inwestycji bazowych na potrzeby produktu.
	Pozostałe koszty bieżące	1,9%	Wpływ kosztów, które ponosisz corocznie za ochronę ubezpieczeniową (brak kosztów za zarządzanie).

Scenariusze dotyczące wyników:

Scenariusze dotyczące wyników w produkcie w ujęciu ogólnym znajdują się w Załączniku do niniejszego dokumentu zawierającego kluczowe informacje oraz na stronie internetowej www.polisa-zycie.pl.

Na rzeczywisty wypłacony zysk mogą mieć wpływ przepisy podatkowe państwa Polskiego oraz macierzystego państwa członkowskiego inwestora indywidualnego.

CO SIĘ STANIE, JEŚLI „POLISA-ŻYCIE” NIE MA MOŻLIWOŚCI WYPŁATY?

Możesz ponieść stratę w przypadku upadłości zakładu ubezpieczeń. Ubezpieczeniowy Fundusz Gwarancyjny zaspokaja roszczenia osób uprawnionych z umów ubezpieczenia na życie, w wysokości 50% wierzytelności, do kwoty nie większej niż równowartość w złotych 30 000 euro według średniego kursu ogłaszanego przez Narodowy Bank Polski obowiązującego w dniu ogłoszenia upadłości (Ustawa z dn. 22 maja 2003 r. o ubezpieczeniach obowiązkowych, Ubezpieczeniowym Funduszu Gwarancyjnym i Polskim Biurze Ubezpieczycieli Komunikacyjnych).

JAKIE SĄ KOSZTY?

Łączne koszty ponoszone przez Ciebie będą miały wpływ na zwrot z wpłacanej przez Ciebie składki, który możesz uzyskać. Łączne koszty obejmują koszty jednorazowe, koszty bieżące i koszty dodatkowe. Przedstawione kwoty są łącznymi kosztami samego produktu w trzech różnych okresach utrzymywania. Są to dane szacunkowe, oparte na danych historycznych i mogą ulec zmianie w przyszłości.

Jako łączne koszty w tabeli Koszty w czasie prezentujemy różnicę pomiędzy tym, ile zarobiłbyś wpłacając środki na depozyt, a tym jaką kwotę uzyskasz w przypadku spieniężenia produktu „PREMIUM” przy założeniu, że:

- kwota, którą wpłacasz rocznie na depozyt oraz kwota rocznej składki regularnej w produkcie „PREMIUM” są równe i wynoszą 4 000 PLN,
- stopa depozytowa jest równa stopie zwrotu z lokat aktywów stanowiących pokrycie rezerw techniczno-ubezpieczeniowych, użytej w symulacjach scenariusza umiarkowanego w produkcie „PREMIUM” (faktyczne stopy depozytowe są niższe niż stopy zwrotu z lokat), oraz
- Twoje zyski zarówno z depozytu jak i produktu „PREMIUM” nie uwzględniają podatku, o ile jest należny.

Produkt „PREMIUM” sprzedawany jest przez pośredników ubezpieczeniowych współpracujących z „POLISA-ŻYCIE”, którzy nie mają prawa pobierać od Ciebie żadnych dodatkowych kosztów niż określone dla produktu przez „POLISA-ŻYCIE”.

Analizowane koszty zostały obliczone przy zastosowaniu metody wskazanej dla ubezpieczeniowych produktów inwestycyjnych w Załączniku VI do Rozporządzenia Delegowanego Komisji (UE) 2017/653 z dnia 8 marca 2017 r. uzupełniającego rozporządzenie Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 1286/2014 w sprawie dokumentów zawierających kluczowe informacje, dotyczących detalicznych produktów zbiorowego inwestowania i ubezpieczeniowych produktów inwestycyjnych (PRIIP) przez ustanowienie regulacyjnych standardów technicznych w zakresie prezentacji, treści, przeglądu i zmiany dokumentów zawierających kluczowe informacje oraz warunków spełnienia wymogu przekazania takich dokumentów.

Oплата za wyniki	Nie dotyczy	Wpływ opłaty za wynik. Potrącamy je z twojej inwestycji, jeżeli wyniki produktu przekroczy jego poziom referencyjny.
Premie motywacyjne	Nie dotyczy	Wpływ premii motywacyjnej.

ILE CZASU POWINIENEM POSIADAĆ PRODUKT I CZY MOGĘ WCZEŚNIEJ WYPŁAĆ PIENIĄDZE?

- Umowa ubezpieczenia zawierana jest na czas określony. Rekomendowany minimalny czas trwania Umowy ubezpieczenia to okres, na jaki została zawarta Twoja Umowa ubezpieczenia; jeśli spieniężysz produkt na wcześniejszym etapie otrzymasz Wartość wykupu (według wartości wykupów określonych w umowie na każdy rok trwania umowy ubezpieczenia) oraz, w zależności od okresu, w którym spieniężysz produkt, możesz mieć udział w zyskach wynikających z inwestowania przez „POLISA-ŻYCIE” aktywów na pokrycie rezerw techniczno-ubezpieczeniowych. Być może wychodząc z produktu na wczesnym etapie nie będziesz miał udziału w zyskach wynikających z inwestowania przez „POLISA-ŻYCIE” aktywów na pokrycie rezerw techniczno-ubezpieczeniowych lub Twój udział w zyskach może być niski,
- Rezygnacja z ochrony ubezpieczeniowej:

	Odstąpienie	Wypowiedzenie	wykup
termin	30 dni	w każdym czasie z zachowaniem okresu wypowiedzenia	w każdym czasie jeżeli składka została opłacona jednorazowo po upływie 2 lat obowiązywania umowy w przypadku składki regularnej
sposób rezygnacji	pisemne oświadczenie	pisemne oświadczenie	wniosek o wykup ubezpieczenia, wypowiedzenie umowy ubezpieczenia
skutki rezygnacji	rozwiązanie Umowy ubezpieczenia	rozwiązanie umowy ubezpieczenia	rozwiązanie Umowy ubezpieczenia
wypłacana kwota w przypadku rezygnacji	wpłacona składka pomniejszona o część Składki za okres, w którym „POLISA-ŻYCIE” udzielała ochrony ubezpieczeniowej oraz pomniejszona o podatek, o ile jest należny	Wartość wykupu obliczona zgodnie z § 21 OWU, po potrąceniu podatku, o ile jest należny	Wartość wykupu na dzień wygaśnięcia umowy w przypadku wniosku o wykup tj. ostatni dzień miesiąca, w którym wpłynął wniosek o wykup lub na dzień upływu okresu wypowiedzenia, w przypadku wypowiedzenia umowy ubezpieczenia miesiąca, po potrąceniu podatku, o ile jest należny

Rezygnacja z ubezpieczenia przed zalecanym okresem utrzymywania może wiązać się ze wzrostem ryzyka inwestycyjnego i zmniejszeniem zwrotu z produktu.

JAK MOGĘ ZŁOŻYĆ SKARGĘ (REKLAMACJĘ)?

Skarga (reklamacja) związana ze świadczonymi przez „POLISA-ŻYCIE” usługami może zostać złożona:

- pisemnie – osobiście albo listownie na adres siedziby „POLISA-ŻYCIE”: „POLISA-ŻYCIE” Towarzystwo Ubezpieczeń S.A. Vienna Insurance Group, Al. Jerozolimskie 162A, 02-342 Warszawa lub w Regionalnych Biurach Handlowych i w Przedstawicielstwach „POLISA-ŻYCIE” na terenie całego kraju. Reklamację można złożyć również u Agenta ubezpieczeniowego „POLISA-ŻYCIE”.
- ustnie – telefonicznie na numer telefonu 22 501 68 88 albo osobiście do protokołu podczas wizyty w jednostce „POLISA-ŻYCIE”;
- elektronicznie – na adres e-mail: bok@polisa-zycie.pl.

Niezależnie od trybu rozpatrywania Reklamacji, masz prawo do:

- wystąpienia z powództwem do sądu powszechnego,
 - zwrócenia się do Komisji Nadzoru Finansowego.
- Osoba fizyczna może wystąpić o przeprowadzenie przez Rzecznika Finansowego pozasądowego postępowania w sprawie rozwiązywania sporów między klientem a podmiotem rynku finansowego (szczegółowe informacje w tym zakresie dostępne są na stronie internetowej Rzecznika Finansowego: www.rf.gov.pl).

INNE ISTOTNE INFORMACJE

- Wartości wskazane w tabelach oraz wszelkie szacunki i wycięcia przedstawione w niniejszej dokumencie odnoszą się do inwestora:
 - w wieku 35 lat,
 - wplacającego Składki regularne w wysokości 4 000 PLN rocznie
 - który zawarł Umowę ubezpieczenia z sumą ubezpieczenia na wypadek śmierci Ubezpieczonego w wysokości 66 533,55 PLN
- Informacje przedstawione w niniejszym dokumencie nie są materiałem marketingowym ani ofertą w rozumieniu art. 66 Kodeksu cywilnego.
- Decyzję o zakupie ubezpieczenia podejmij po wcześniejszym zapoznaniu się z pełną dokumentacją ubezpieczeniową, w tym zwłaszcza z ogólnymi warunkami Ubezpieczenia na Życie i Dożycie „PREMIUM” (kod produktu OWU 168), w których znajdują się szczegółowe i kompletne informacje o ubezpieczeniu.
- Zgodnie z przepisami „POLISA-ŻYCIE” jest zobowiązana doręczyć Ubezpieczonemu wyżej wymienione dokumenty oraz wszelkie inne dokumenty kształtujące treść umowy ubezpieczenia przed zawarciem umowy ubezpieczenia/objęciem Ubezpieczonego ochroną ubezpieczeniową. Ogólne warunki produktów „POLISA-ŻYCIE” dostępne są również na stronie www.polisa-zycie.pl.
- Terminom użytym w niniejszym dokumencie i niezdefiniowanym powyżej, nadaje się znaczenie określone w OWU Ubezpieczenia na Życie i Dożycie „PREMIUM”.